

# LOS SECRETOS DEL VO

Diseño de precios de compra, desde el precio de venta (Top down)

Precios dinámicos. Cuándo saldar los V.O.

Gestión eficiente del stock de V.O.

Rotación del V.O. y su vinculación con los recursos económicos y la rentabilidad

Tratamiento de objeciones del V.O.

Planificación de aprovisionamientos de V.O.

Tasación del V.O.

El V.O. del vehículo comercial